

Vitrierie Repentigny Portes et fenêtres

TITRE DU POSTE : CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES

Situé à Repentigny, Saint-Eustache et Montréal, Vitrierie Repentigny, filiale de FENPLAST Inc., œuvre dans la vente et l'installation de portes et fenêtres depuis plus de 35 ans. Fier distributeur des produits Fenplast, leader québécois dans l'industrie des produits en PVC, Vitrierie Repentigny se démarque en offrant des produits et services de qualité et en étant soucieux de satisfaire sa clientèle.

Nous sommes actuellement à la recherche d'un(e) conseiller(ère) aux ventes pour compléter notre équipe.

Description du poste

Relevant du directeur de Vitrierie Repentigny, le ou la conseiller(ère) aux ventes assure la vente des produits de portes et fenêtres auprès de la clientèle et accompagne les clients tout au long du processus d'achat et d'installation jusqu'au service après-vente.

Plus spécifiquement, la personne aura les responsabilités suivantes :

- Promouvoir les produits et services de l'entreprise;
- Bien connaître et présenter les caractéristiques des produits aux clients;
- Conseiller et accompagner les clients dans leurs démarches d'achat;
- Effectuer les suivis nécessaires pour entretenir les relations avec les clients et assurer une entière satisfaction;
- Présenter les soumissions et les contrats de ventes;
- Assurer le suivi des demandes de soumission en ligne;
- Assurer le suivi des services après-vente;
- Travailler en collaboration avec la direction pour poursuivre le développement de son marché;
- Toutes autres tâches reliées à l'emploi.

Exigences de l'emploi

- Un minimum de 5 années d'expérience en vente;
- Une expérience dans le domaine des portes et fenêtres ou dans le domaine de la construction/rénovation est un atout;
- Être pleinement fonctionnel avec les outils informatiques (courriels, logiciel de soumission, Outlook);
- Permis de conduire valide;
- Un diplôme en vente ou dans un domaine pertinent est un atout;
- Habiletés en lecture de plans et devis est un atout.

Description des compétences

- Passion et sens prononcé de la vente et excellentes habiletés relationnelles;
- Organisation et autonomie dans la gestion de son temps et de ses priorités;
- Être orienté résultats tout en étant soucieux d'offrir un service conseil de qualité;
- Savoir faire preuve d'initiative;
- Désir de travailler en équipe au succès global de l'entreprise.

Conditions de travail

- Poste permanent à temps plein. Horaires variables pour couvrir les heures d'ouverture de la boutiques les soirs et la fin de semaine, en rotation avec l'équipe;
- Des déplacements sont nécessaires aux domiciles des clients sur le territoire de la Rive-Nord de Montréal et entre les succursales de l'entreprise (environ 50% du temps);
- Rémunération concurrentielle incluant un salaire de base + commission. Allocation pour les déplacements. Programme d'aide aux employés.

NOM DE L'ENTREPRISE : FENPLAST

Personne responsable : Anne-Claude Ferland

Adresse électronique : ressourceshumaines@fenplast.com